

# Executive Associate – Sales & Investor Relations (m/w/d)

## für unseren Standort Stuttgart

### Gestalte aktiv die Zukunft mit uns bei der BF.capital GmbH!

Du hast bereits Erfahrungen im Vertrieb oder Investor Relations gesammelt und hast Lust aktiv die Zukunft des Private-Debt-Investments mitzugestalten? Dann bist Du bei uns genau richtig!

Mit dem Start unseres ersten Multianleger Private-Debt-Dachfonds bauen wir unser Engagement in dieser spannenden Assetklasse weiter aus und suchen zur Verstärkung unseres Teams ab sofort einen Executive Associate- Sales & Investor Relations (m/w/d) für unseren Standort in Stuttgart.

### Du packst entschlossen mit an und kannst dich mit folgenden Aufgaben identifizieren:

- > **Vertriebskoordination:** Abstimmung mit externen Vertriebspartnern und Überwachung laufender Aktivitäten
- > **Erstellung von Unterlagen:** Gestaltung überzeugender Präsentationen, Pitches und Marketingmaterialien
- > **Marktanalyse & Strategieentwicklung:** Beobachtung von Trends, Entwicklung von Ideen zur Investorengewinnung und Einbringung neuer Impulse
- > **Begleitung von Ausschreibungen:** Unterstützung bei RFPs und Beauty Contests – von der Vorbereitung bis zur Umsetzung
- > **CRM-Pflege:** Aktualisierung von Investoreninformationen und Sicherstellung eines klaren Überblicks
- > **Koordination & Vorbereitung von Meetings:** Organisation von Terminen der Geschäftsführung, Erstellung von Präsentationen und Protokollen
- > **Unterstützung bei Sonderprojekten:** Mitarbeit an strategischen Themen und Koordination interner sowie externer Abstimmungen
- > **Management des Tagesgeschäfts:** Organisatorische Unterstützung des Sprechers der Geschäftsführung.

### UNTERNEHMENSPROFIL

Als BaFin-lizenzierter Investmentmanager betreuen wir institutionelle Investoren mit aktuellen Assets under Management (AuM) von rund 1,6 Mrd. EUR. Wir bieten professionellen Anlegern maßgeschneiderte Fondslösungen im Bereich Private Debt.

Bitte bewirb dich unter der Angabe deines nächstmöglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung bei uns per E-Mail an [bewerbung@bf-direkt.de](mailto:bewerbung@bf-direkt.de)

### DEIN PROFIL

**Erfahrungen und Know-How:** Du hast eine bereits abgeschlossene Ausbildung oder Studium im Bereich Wirtschaft, Finanzen, Marketing – oder eine vergleichbare Qualifikation. Du konntest bereits erste Erfahrung im Vertrieb, Investor Relations oder Marketing – idealerweise im Finanz- oder Investmentumfeld sammeln. Du bist versiert in MS Office – insbesondere in PowerPoint und Excel. Idealerweise Erfahrungen mit CRM-Systemen runden dein Profil ab.

**Persönlichkeit und Arbeitsweise:** Du verfügst über ein ausgeprägtes Organisationstalent und eine strukturierte Arbeitsweise. Bei komplexen Aufgaben den Überblick zu behalten gelingt dir mit Leichtigkeit. Deine ausgeprägte Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten zeichnen dich aus. Eigeninitiative und proaktive Arbeitsweise sind für dich selbstverständlich – du denkst mit und möchtest aktiv etwas bewegen.

**Sprache:** Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse – sowohl schriftlich als auch mündlich.

### WIR BIETEN DIR

- > Eine offene Unternehmenskultur mit gelebter Du-Kultur
- > Flexible Arbeitszeiten mit der Möglichkeit für mobiles Arbeiten
- > 30 Urlaubstage pro Jahr
- > Ein modernes Büro in zentraler City-Lage in Stuttgart
- > Weiterentwicklungsmöglichkeiten
- > Betriebliche Altersvorsorge
- > Corporate Benefits
- > Ein engagiertes, kollegiales Team mit Raum für deine Ideen

Als Tochtergesellschaft der BF.direkt AG haben wir unsere Expertise im Real Estate Debt und betreuen zudem die Private-Debt-Anlagen unseres Mitgesellschafters W&W Asset Management GmbH. Unser Portfolio umfasst auch Corporate Debt und Infrastructure Debt.