

## PRESSEMITTEILUNG

### **BF.direkt AG gewinnt Fabio Carrozza als Head of Relationship Management & Loan Origination**

- Vertrieb soll bundesweit gestärkt werden – insbesondere im Großraum Hamburg, München und im Rheinland
- Fabio Carrozza wird künftig für die Vertriebsmitarbeiter des Unternehmens verantwortlich sein
- Carrozza bringt mehr als 20 Jahre Erfahrung im Bankenbereich mit
- Frühere Stationen waren Südwestbank und LBBW

**Stuttgart, der 1. Oktober 2020** – Die BF.direkt AG, Spezialist für die Finanzierung von Immobilienprojekten, gewinnt Fabio Carrozza (42) als Head of Relationship Management & Loan Origination. Carrozza verfügt über langjährige Erfahrung in der Betreuung von Unternehmens- und Immobilienkunden und der Strukturierung von Unternehmens-, Immobilien- und Portfoliofinanzierungen. Er wird bei der BF.direkt schwerpunktmäßig CEO Francesco Fedele bei den Vertriebsaktivitäten unterstützen und ergänzen. Dies umfasst auch die Verantwortung für die Vertriebsmitarbeiterinnen und -mitarbeiter. Ziel der personellen Verstärkung ist neben dem weiteren Auf- und Ausbau der Vertriebsorganisation und des Kundenportfolios insbesondere die Expansion der BF.direkt im gesamten Bundesgebiet. Das Unternehmen möchte näher am Kunden sein, um so alle Bedürfnisse rund um die Immobilienfinanzierung noch besser erfüllen zu können.

Francesco Fedele, CEO der BF.direkt, kommentiert: „Fabio Carrozza ist eine erfahrene Persönlichkeit, die uns hilft, unserem Auftrag als Intermediär und Strukturierer gerecht zu werden. Eine seiner Aufgaben wird der Ausbau unserer Vertriebsaktivitäten in der Fläche sein. Während wir in Stuttgart, Frankfurt und Berlin bereits sehr gut aufgestellt sind, ist unsere Präsenz insbesondere im Rheinland, im Großraum Hamburg und München noch ausbaufähig.“

Fabio Carrozza, Head of Relationship Management & Loan Origination bei der BF.direkt, sagt: „Ich bedanke mich für das in mich gesetzte Vertrauen und freue mich sehr auf die Zusammenarbeit mit meinen neuen Kolleginnen und Kollegen. Mit meinen Erfahrungen in der Betreuung von Unternehmens- und Immobilienkunden sowie mit meinen Kenntnissen im Bereich der strukturierten Finanzierungen hoffe ich einen wichtigen Beitrag zum Unternehmenserfolg der BF.direkt leisten zu können.“

Manuel Köppel, CFO der BF.direkt, ergänzt: „Die Einstellung von Herrn Carrozza leistet einen wichtigen Beitrag, um unsere Unternehmensorganisation für die nächsten zehn bis 15 Jahre zukunftsfähig zu machen.“

Der studierte Betriebswirt (VWA) war insgesamt mehr als 20 Jahre im Bankenbereich tätig. Vor seinem Eintritt bei der BF.direkt arbeitete er über fünf Jahre in unterschiedlichen Positionen bei der Südwestbank AG – einer Tochtergesellschaft der österreichischen Bank BAWAG P.S.K. Zuletzt wirkte er dort als Managing Director Head of Corporate & Real Estate Lending und verantwortete die Strukturierung von Unternehmens-, Immobilien- und Portfoliofinanzierungen und das Management eines mehrere Milliarden Euro großen Kreditbuchs. Vor seinem Beginn bei der Südwestbank AG im Januar 2015 war er knapp 17 Jahre in verschiedenen Funktionen und Verantwortlichkeiten bei der Landesbank Baden-Württemberg (LBBW) tätig.

*Die Nutzung des übersandten Fotos ist nur im Rahmen der Berichterstattung über das Unternehmen BF.direkt AG gestattet. Bitte geben Sie folgenden Urheber an: BF.direkt AG. Eine Bearbeitung des Fotos darf nur im Rahmen einer normalen Bildbearbeitung erfolgen.*

#### **Pressekontakt**

**c/o RUECKERCONSULT GmbH**

Daniel Sohler

Tel.: +49 30 28 44 987 49

Mail: [sohler@rueckerconsult.de](mailto:sohler@rueckerconsult.de)

#### **Kontakt BF.direkt AG**

Manuel Köppel, CFO

Tel: +49 711 22 55 44 136

Mail: [M.Koeppel@bf-direkt.de](mailto:M.Koeppel@bf-direkt.de)

#### **Über BF.direkt**

Die BF.direkt AG ist ein unabhängiger Spezialist für die Finanzierung wohnwirtschaftlicher und gewerblicher Immobilienprojekte. Als einer der führenden Finanzierungsberater entwickelt sie innovative Finanzierungsstrategien und findet dafür passende Finanzierungspartner. BF.direkt kennt alle am Markt verfügbaren Finanzierungsbausteine – unabhängig davon, ob Fremd-, Eigen- oder Mezzaninekapital. Bei Bedarf investiert BF.direkt auch selbst in Projekte. Zu den

Kunden von BF.direkt zählen namhafte Bauträger, Projektentwickler, börsennotierte Immobiliengesellschaften, Immobilienfonds, Pensionskassen sowie Family Offices aus dem In- und Ausland. Die BF.direkt vermittelt regelmäßig ein Kreditvolumina von über 1 Mrd. Euro p.a. und begleitet damit ein jährliches Transaktionsvolumen von über 1,5 Mrd. Euro.