

PRESSEMITTEILUNG

BF.capital stellt Pascal-Stephan Scheeff als neuen Managing Director Institutional Sales & Relationship Management ein

- Fokus auf Betreuung der Bestandsinvestoren sowie Vertrieb neuer Fondsprodukte
- Scheeff war zuvor Leiter Vertrieb und Qualifizierung bei der LBBW Asset Management Investmentgesellschaft mbH
- Seine Erfahrungen in verschiedenen alternativen Assetklassen tragen zur Weiterentwicklung des Produktspektrums der BF.capital bei

Stuttgart, der 21. September 2023 – Die BF.capital GmbH, Tochtergesellschaft der BF.direkt AG und Investmenthaus für institutionelle Investoren im Bereich Real Estate Debt, gewinnt Pascal-Stephan Scheeff (44) als neuen Managing Director Institutional Sales & Relationship Management. Sein Tätigkeitsschwerpunkt soll neben der Betreuung der Bestandsinvestoren der Vertrieb von neuen Fondsprodukten der BF.capital sowie die Gewinnung neuer institutioneller Investoren sein. Zudem soll er die Weiterentwicklung des Produktspektrums und die Gewinnung von maßgeschneiderten Individualmandaten maßgeblich vorantreiben.

Zuvor war der diplomierte Bankbetriebswirt und ausgebildete Business Coach Scheeff rund 15 Jahre in verschiedenen Gesellschaften im Fondsgeschäft des LBBW-Konzerns tätig, zuletzt als Leiter Vertriebssteuerung und Qualifizierung der LBBW Asset Management. Er verantwortete den Vertrieb von Spezial- und Publikums-AIF mit einem Zielvolumen von 150 bis 200 Mio. Euro jährlich. Zudem fungierte er als Schnittstelle zwischen Vertrieb, Fondskonzeption und Investment. Seine Erfahrungen decken die Assetklassen Real Estate Equity, Private Equity, Infrastruktur, Mobilien sowie Corporate und Real Estate Debt ab. Hinzu kommen umfassende Kenntnisse des regulatorischen Rahmens für AIFM sowie des Investorenaufsichtsrechts, zuletzt insbesondere auch in Bezug auf ESG-konforme Fondsprodukte. Weitere Stationen seiner Karriere waren die Volksbank Esslingen und die DZ Privatbank.

Manuel Köppel, Geschäftsführer der BF.capital, kommentiert: „Mit Herrn Scheeff konnten wir einen sehr erfahrenen Experten einstellen. Einerseits wird die BF.capital von seinem Vertriebsnetzwerk zu institutionellen Investoren profitieren. Andererseits wird er mit seiner umfassenden Erfahrung im Bereich Fondskonzeption und seinen Kenntnissen des regulatorischen Rahmens einen wichtigen Beitrag zur Weiterentwicklung unserer Produkte

leisten. Wir glauben an die Assetklasse Real Estate Debt und sehen für die kommenden Jahre große Chancen in diesem Bereich, insbesondere in Zusammenhang mit der ESG-Transformation von Bestandsimmobilien.“

Pascal-Stephan Scheeff ergänzt: „Die BF.capital ist ein kleiner, aber dafür innovativer und flexibler Asset Manager mit einer umfassenden Expertise in Real Estate Debt. Ich denke, dass ich meine Erfahrungen sehr gut in das Unternehmen einbringen kann. Auf die neuen Aufgaben freue ich mich, insbesondere darauf, einen Beitrag zum weiteren Aus- und Aufbau der BF.capital zu leisten.“

Die BF.capital managt derzeit Assets im Segment Real Estate Debt von rd. 500 Mio. Euro, verteilt auf derzeit zwei Fondsvehikel.

Die Nutzung des übersandten Fotos ist nur im Rahmen der Berichterstattung über das Unternehmen BF.direkt AG gestattet. Bitte geben Sie folgenden Urheber an: BF.direkt AG. Eine Bearbeitung des Fotos darf nur im Rahmen einer normalen Bildbearbeitung erfolgen.

Pressekontakt

c/o RUECKERCONSULT GmbH

Daniel Sohler

Tel.: +49 30 28 44 987 49

Mail: sohler@rueckerconsult.de

Kontakt BF.direkt AG

Manuel Köppel, CFO

Tel: +49 711 22 55 44 136

Mail: M.Koeppel@bf-direkt.de

Über die BF.capital GmbH

BF.capital ist ein Investmenthaus für institutionelle Investoren, dessen Fokus auf kapitalmarktorientierten Beratungsleistungen rund um die gewerbliche Immobilienfinanzierung liegt. Auf diesem Gebiet strukturiert das Unternehmen über Produkt- und Abwicklungspartner Real Estate Debt Investments für institutionelle Investoren. Das Leistungsspektrum der BF.capital umfasst insbesondere die Prüfung der zu finanzierenden Projekte sowie die Unterstützung der Investoren bei Due Diligence, Strukturierung sowie der Auswahl der Dienstleister zur Erfüllung der jeweiligen regulatorischen Anforderungen. Die Dienstleistung

der BF.capital richtet sich an Versicherungen, Pensionskassen, Fonds, Family Offices und andere institutionelle Investoren. Für die Anbindung und Vorauswahl der Transaktionen nutzt die BF.capital neben eigenen Ressourcen auch das Knowhow, das Netzwerk sowie den Marktzugang der Muttergesellschaft BF.direkt AG. Die BF-Gruppe arrangiert regelmäßig ein Kreditvolumen von über 1 Mrd. Euro p.a. und begleitet damit ein jährliches Transaktionsvolumen von über 1,5 Mrd. Euro.